



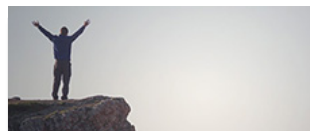
Mit Willenskraft zum Erfolg

Detaillierte Inhaltsübersicht des Trainings

Mit Willenskraft zum Erfolg

Module des Trainings

1/4



1. Bedeutung der Willenskraft

Wo ein Wille ist...



2. Ziele setzen

Steigerung des Erfolgs durch smarte Ziele



3. Ressourcen- erweiterung

Schneller zum Erfolg durch Ausbau der Ressourcen



4. Schonung der Ressource

Lang anhaltender Erfolg durch richtigen Einsatz der Ressource



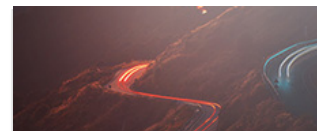
5. Erfolgsgewohnheiten entwickeln

Erfolge multiplizieren



6. Willenskraft aufrecht erhalten

Energiediebe kennen und vermeiden



7. Auf Kurs bleiben

Lange anhaltender Erfolg macht den Spitzenverkäufer

Die gesamte Lernzeit beträgt ca. 5 Stunden ggfs. zuzüglich 45 Minuten Telefoncoaching



33 animierte
Lehrvideos (80
Minuten)



34 Seiten E-Book zum
Nachlesen



15 Transferaufgaben



1 Selbsttest



Abschlusszertifikat

1. Die Bedeutung der Willenskraft

Wo ein Wille ist...

- Definition von „Willenskraft“
- Die Priorität von Willenskraft
- Willenskraft als Erfolgsfaktor
- Die Vorbereitung auf Erfolg
- Entwicklung von Willenskraft

2. Ziele setzen

Steigerung des Erfolgs durch smarte Ziele

- Die Bedeutung von Zielen
- Die Definition smarter Ziele
- Ziele vereinbaren
- Ziele erreichen
- Ziele aufeinander aufbauen

3. Ressourcenerweiterung

Schneller zum Erfolg durch Ausbau der Ressourcen

- Welche Ressourcen habe ich?
- Wie nutze ich die Ressourcen heute?
- Eilig und wichtig
- Freiräume schaffen
- Stärken stärken

4. Schonung der Ressource

Lang anhaltender Erfolg durch Schonung der Ressource

- Kurz- und Langstreckenläufer
- Der bewusste Umgang mit Ressourcen
- Pause oder Schonung?
- Zeit als Ressourcenfaktor
- Erfolg als Triebfeder

5. Erfolgsgewohnheiten entwickeln

Erfolge multiplizieren

- Was mache ich heute erfolgreich?
- Gründe für Erfolge
- Hinderungsgründe ausschalten
- Strukturen erkennen
- Erfolg bringt weiteren Erfolg

6. Willenskraft aufrecht erhalten

Energiediebe kennen und vermeiden

- Gegner meiner Willenskraft
- Meiden, was nicht unterstützt
- Einzelkämpfer oder Teamplayer
- Energiediebe lokalisieren
- Bewusster Umgang mit Energiedieben

Mit Willenskraft zum Erfolg

Detailübersicht der Module

4/4

7. Auf Kurs bleiben

Lang anhaltender Erfolg macht den Spitzenverkäufer

- Verantwortung für den eigenen Erfolg
- Ablenkung als Risiko
- Umgang mit Störungen
- Zeitfenster
- Zielfokussierung als Erfolgsfaktor